



**НОВІ
МОЖЛИВОСТІ
ДЛЯ УКРАЇНСЬКИХ
ЕКСПОРТЕРІВ**

Проблематика експортерів

НЕДОСТАТНІСТЬ ПРОСУВАННЯ ІНТЕРЕСІВ УКРАЇНСЬКОГО БІЗНЕСУ
ВІЙНА
 ВИСОКА КОНКУРЕНЦІЯ
 КОЛИВАННЯ КУРСУ ІМІДЖ
 ПОВЕРНЕННЯ ПДВ СТАНДАРТИЗАЦІЯ
ФІНАНСУВАННЯ
 ЗНАЧНІ ВИТРАТИ НА ПІДГОТОВКУ КОМПАНІЇ ДО ЕКСПОРТУ
 ОНОВЛЕННЯ ЕКСПОРТНОЇ СТРАТЕГІЇ
ЛОГІСТИКА
 ДОСТУПНІСТЬ СТРАХУВАННЯ
 НЕЕФЕКТИВНІСТЬ ТОРГОВЕЛЬНИХ УГОД
 СЛАБКА ЗОВНІШНЯ ІНФРАСТРУКТУРА ПІДТРИМКИ
 ДОСТУПНІСТЬ КРЕДИТУВАННЯ
ТАРИФИ
СЕРТИФІКАЦІЯ
 ОБМЕЖЕНІСТЬ ФІНАНСОВИХ ІНСТРУМЕНТІВ ПІДТРИМКИ
БЮРОКРАТІЯ
 ДОСТУПНІСТЬ КРЕДИТУВАННЯ
ЛОГІСТИКА
 НЕСТАЧА КВАЛІФІКОВАНИХ КАДРІВ
 НИЗЬКА ОБІЗНАНІСТЬ ПІДПРИЄМСТВ ПРО ТОРГІВЕЛЬНІ МОЖЛИВОСТІ
ВАЛЮТНИЙ КОНТРОЛЬ
ВИСОКА ВАРТІСТЬ УЧАСТІ НА МІЖНАРОДНИХ ВИСТАВКАХ

Експортно-кредитне агентство України – це

Професійна



7 лютого 2018 року Уряд ухвалив постанову про створення Експортно-кредитного агентства, в 2020 році розпочався рестарт ЕКА

Відкрита



всю інформацію про діяльність ЕКА можна знайти на офіційному сайті компанії – www.esa.gov.ua

Клієнто-орієнтована



ЕКА – це передусім доступний якісний сучасний фінансовий сервіс

Державна



100% акцій товариства належить державі

компанія, яка допомагає українським експортерам бути конкурентними на світовому ринку

Що ми робимо

ЕКА створене з метою стимулювання масштабної експансії експорту товарів, робіт та послуг українського походження шляхом страхування

- ✓ ЕКА страхує експорт всіх робіт, послуг українського походження
- ✓ ЕКА страхує експорт товарів згідно з УКТ ЗЕД з урахуванням обмежень, встановлених статтею 8 Закону України «Про забезпечення масштабної експансії експорту товарів (робіт, послуг) українського походження шляхом страхування, гарантування та здешевлення кредитування експорту» в редакції від 24.03.2022
 - ЕКА страхує зовнішньоекономічний договір / експортний кредит / банківську гарантію на суму до 150 млн грн.
 - ЕКА страхує до 85% вартості зовнішньоекономічного договору



Що ми пропонуємо



Потреба

Експортувати на умовах відстрочки або розстрочки

Отримати експортний кредит при недостатності забезпечення

Отримати банківську гарантію на виконання експортного кредиту



Рішення

Застрахувати ризик неплатежів за контрактом

Запропонувати банку покрити ризик неповернення кредиту страхуванням в ЕКА *

Запропонувати банку покрити ризик виплати за гарантією шляхом страхування в ЕКА *



Продукт

Страхування зовнішньоекономічного договору

Страхування предекспортного фінансування

Страхування банківських гарантій

* Постановою НБУ №351 визначено, що гарантії/договори страхування ЕКА є прийнятним видом забезпечення із коефіцієнтом ліквідності забезпечення 0,85

Важливо



→ Надати вичерпний пакет документів, в тому числі:

- ЗЕД* / кредитний договір / договір про надання гарантії або їх проекти, залежно від продукту ЕКА;
- фінансову звітність сторін (експортера / імпортера, банку / позичальника, банку / принципала / бенефіціара, залежно від продукту ЕКА) за останній та попередній звітний рік відповідно до Міжнародного Стандарту Фінансової Звітності (МСФЗ) та регулятора;
- установчі та реєстраційні документи сторін (експортера / імпортера, банку / позичальника, банку / принципала / бенефіціара, залежно від продукту ЕКА).

- Не вносити змін до умов договору (ЗЕД / кредитного / про надання гарантії, залежно від продукту ЕКА) без письмового узгодження із ЕКА.
- Письмово повідомляти ЕКА про факти неплатежів за ЗЕД, кредитним договором / платежів за гарантією, залежно від продукту ЕКА.
- Період очікування – це період, що відводиться на врегулювання сторонами прострочення платежу / платежу за гарантією.
- Після виплати страхового відшкодування, право вимоги (регрес) за договором страхування переходить до ЕКА.



* ЗЕД – зовнішньоекономічний договір

СТРАХУВАННЯ ЗОВНІШНЬО-ЕКОНОМІЧНОГО ДОГОВОРУ

Полегшує вихід на нові ринки

Дозволяє безпечно працювати з новими ринками і новими імпортерами

Захищає бізнес від неплатежів

ЕКА сплатить відповідну суму платежу шляхом відшкодування, якщо імпортер не виконає своїх зобов'язань

Надає нові можливості

Дозволяє здійснювати продаж товарів, виконання робіт або надання послуг на умовах відстрочки та/або розстрочки платежу там, де раніше обмежувались передоплатою

Допомагає перевірити імпортера

ЕКА в процесі розгляду Заяви на страхування здійснить кваліфіковану перевірку та оцінку надійності імпортера

Страхування зовнішньоекономічного договору



Експортер

- Резидент України
- Не порушено справу про банкрутство
- Експортує товари українського походження



Імпортер

Покупець іноземного походження, крім:

- Походження з країни під санкціями
- Списку FATF



Зовнішньоекономічний договір

Договір страхування



Страхування зовнішньоекономічного договору

ПРИКЛАД: Зовнішньоекономічний договір на поставку меблів



200,000
дол. США
Сума зовнішньоекономічного договору



170,000
дол. США
Страхова сума



90 днів
Максимальний період оплати
90 днів
Період очікування

Країна імпортера	Литва (рейтинг 1)	Танзанія (рейтинг 6)
Внутрішній рейтинг імпортера	високий (від А+ до С-)	високий (від А+ до В-)
Страховий тариф, %	від 0,51% до 0,67%	від 1,83% до 1,95%
Страховий платіж, \$	від 867 дол. США до 1,139 дол. США	від 3,111 дол. США до 3,315 дол. США

Страховання зовнішньоекономічного договору



* орієнтовно 90 днів, сторонами вчиняються дії щодо врегулювання заборгованості та спірних питань

СТРАХУВАННЯ ПЕРЕДЕКСПОРТНОГО ФІНАНСУВАННЯ

Відкриває доступ до фінансування

Дозволяє отримати експортний кредит в умовах відсутності або недостатності забезпечення

- Постановою НБУ від 30.06.2016 №351 визначено, що гарантії/договори страхування Товариства є прийнятним видом забезпечення із коефіцієнтом ліквідності забезпечення 0,85

- Постановою КМУ від 18.03.2022 №312 дозволено поєднувати з програмою "5-7-9"

Підвищує рівень лояльності банків

Збільшує вірогідність прийняття банком позитивного рішення про видачу експортного кредиту, оскільки ЕКА стає гарантом повернення наданого фінансування в межах кредитного договору

Захищає банк від неплатежів

Стракується ризик невиконання експортером умов кредитного договору в частині погашення основного боргу та/або процентів

Страхування передекспортного фінансування



Експортер

- Резидент України
- Не порушено справу про банкрутство
- Експортує товари українського походження



Імпортер

Покупець іноземного походження, крім:

- Походження з країни під санкціями
- Списку FATF



Зовнішньо-економічний договір

Кредитний договір



Банк

+

Договір страхування



Страхування передекспортного фінансування

ПРИКЛАД: Кредит на виконання зовнішньоекономічного договору на поставку меблів



200,000
дол. США
Сума зовнішньоекономічного договору



170,000
дол. США
Сума кредиту



144,500
дол. США
Страхова сума



90 днів
Період очікування

Строк кредиту	Страховий тариф	Страховий платіж
від 1 до 6 місяців	1,2%	1,734 дол. США
від 7 до 12 місяців	1,6%	2,312 дол. США

Страхування передекспортного фінансування



* орієнтовно 90 днів, сторонами вчиняються дії щодо врегулювання заборгованості та спірних питань

СТРАХУВАННЯ БАНКІВСЬКИХ ГАРАНТІЙ

Відкриває можливості

Дозволяє отримати банківську гарантію (резервний акредитив) / контргарантію (контррезервний акредитив) в умовах відсутності або недостатності забезпечення

- Постановою НБУ від 30.06.2016 №351 визначено, що гарантії/договори страхування Товариства є прийнятним видом забезпечення із коефіцієнтом ліквідності забезпечення 0,85

- Постановою КМУ від 18.03.2022 №312 дозволено поєднувати з програмою "5-7-9"

Підвищує рівень довіри

Знижує ризиковість операції надання банком гарантії експортеру

Сприяє розвитку експорту

Стимулює більш активну участь у просуванні товару на експорт завдяки легкому доступу до інструменту банківської гарантії

Страхування банківських гарантій



Експортер

- Резидент України
- Не порушено справу про банкрутство
- Експортує товари українського походження



Імпортер

Покупець іноземного походження, крім:

- Походження з країни під санкціями
- Списку FATF



Зовнішньо-економічний договір



Банк

Договір про надання гарантії (резервного акредитиву) / контргарантії (контррезервного акредитиву)

Договір страхування



Страхування банківських гарантій

ПРИКЛАД: Гарантія виконання зобов'язання за зовнішньоекономічним договором на поставку меблів. Гарантія виконання договору не більше 40% від вартості контракту

Клас експортера (принципала) – 4



200,000
дол. США
Сума зовнішньоекономічного договору



80,000
дол. США
Сума гарантії



80,000
дол. США
Страхова сума



90 днів
Період очікування

Строк гарантії	Страховий тариф	Страховий платіж
від 1 до 6 місяців	1,2%	960 дол. США
від 7 до 12 місяців	1,6%	1,280 дол. США

Страхування банківських гарантій



* орієнтовно 90 днів, сторонами вчиняються дії щодо врегулювання заборгованості та спірних питань



+380 44 206-22-42

info@eca.gov.ua
www.eca.gov.ua

Торгуй
зі СВІТОМ
безпечно!